

豊後大野市商是塾

こういう方にオススメ！

- 販路を拡大したい！
- 自社の商品を活かせる販路先を知りたい！
- 展示会や商談会での成約率を上げたい！
- 対面・オンライン商談の実践的なテクニックを学びたい！

豊後大野市・豊後大野市商工会では、市内食品関連事業者を対象として、事業者が既存商品のポテンシャルを最大限に活用し、展示会・商談会において成果が上げられるよう、実践的な知識やスキル等を学ぶ「豊後大野市商是塾」を開催します。

日 程 2023年 7月28日(金) より **全4回開催**

会 場 豊後大野市商工会館 (豊後大野市三重町市場539)

対 象 市内食品関連業者 **申込締切日** 2023年7月20日(水)

1回目 17:30 ~ 19:30 7/28 金 ○ポストコロナの食のトレンドの変化2023 ○展示会・商談会の効果的な活用方法 定員：40名程度	2回目 17:30 ~ 19:30 9/1 金 ○展示会・商談の事前準備を学ぶ ○販売チャネルの特徴 ○展示会目標設定シートを作成 定員：15事業者程度	3回目 17:30 ~ 19:30 9/22 金 ○バイヤー目線！小売業の仕組みとオンライン・ビジネスマナーの基本 ○実践型！オンライン商談を学ぶ 定員：15事業者程度	4回目 17:30 ~ 19:30 10/20 金 ○リアル・オンライン商談の実践を学ぶ ○バイヤー商談用商品企画書の作成 定員：15事業者程度
---	---	--	--

※各回とも、先着順・1事業者あたり2名までの参加とします。

【経 歴】

熊本市在住。大分県杵築市出身。(株)寿屋にてデイリー・グロサリーを担当し、新規事業、販売指導、店長を経験。その後、(株)ハローデイの商品仕入れ、プライベート商品の企画開発、物流改善等の仕組みづくりを手掛けた。

関連会社(株)熊本ハローデイの常務取締役営業本部長として就任後、2010年10月に流通コンサルタントとしてITOU企画を立ち上げ。

伊東企画HP：<https://itoukikaku.com/>



講 師

伊東 正寿 氏

主催：豊後大野市・豊後大野市商工会

豊後大野市商是塾 参加申込書

【締切】2023年7月20日（木）

【申込先】豊後大野市商工会（担当：高屋・首東・朝木）

TEL：0974-22-1193

FAX：0974-22-5759

URL：<https://onl.tw/f6Bi12T>



申込フォーム

【参加要件】

- ① 商社、百貨店、専門店、量販店、カタログ通販等での取引において、販路開拓を目指していること。
- ② 全4回のセミナーに継続して参加できること。
※ 第1回（オープンセミナー）のみ希望も可。
※ 全4回のセミナーに継続して参加可能な者が1名以上いれば可。
（途中でセミナーの参加を中止しないこと）
- ③ セミナーで出された課題について、事務局への提出期限を厳守すること。
- ④ 事務局からの出席確認や課題提出確認等のメールや電話連絡について迅速に対応できること。
- ⑤ 参加者間のコミュニケーションを積極的に図り、共に学ぶ意思があること。

会社名		業種	
住所			
TEL		FAX	
担当者TEL		担当者名	
E-mail			
ホームページ			
参加者名	部門・役職名	氏名（ふりがな）	

【団体情報および個人情報の取り扱いについて】

本申込書に記載いただく団体情報および個人情報については、本事業に関するご連絡・運営や今後開催するセミナー等のご案内に使用し、ご本人様の承諾がない限り、その他目的以外の使用・主催者（共催者）以外の第三者へ提供することがありません。
個人情報の取り扱いに関するお問い合わせにつきましては、事務局までご連絡ください。